



NOTRE-DAME DU  
GRANDCHAMP

# ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

Pour reprendre confiance et réussir !



## CAP

ÉQUIPIER POLYVALENT  
DU COMMERCE

*apprentissage*

## BAC PRO

MÉTIERS DU COMMERCE  
ET DE LA VENTE

*apprentissage ou scolaire*

## BAC PRO

ASSISTANCE À LA GESTION  
DES ORGANISATIONS

*scolaire*



■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE  
La certification qualité a été délivrée  
au titre des catégories d'actions suivantes :  
ACTIONS DE FORMATION  
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

## Focus sur l'apprentissage

- **Statut de salarié**, avec un contrat de travail à durée déterminée (CDD)
- **Formation gratuite** (pour les jeunes de 16 à 30 ans)
- 1 semaine sur 2 en entreprise
- **Rémunération** en % du SMIC (en fonction de l'âge et du niveau de formation)
- **Aide à la recherche de contrat**

L'apprentissage s'adresse aux jeunes qui souhaitent une formation concrète, reconnue et diplômante pour devenir des professionnels de la vente responsables et compétents. Ils peuvent ensuite envisager une poursuite d'études ou l'insertion professionnelle en entreprise.

## Focus sur la voie scolaire

- **Statut de lycéen**
- **Frais de scolarité** : 39 à 196€ par mois (Tarifs 2023/2024) Bourse possible
- 6 à 8 semaines de stage par an
- **Section européenne anglais** (2h d'anglais en plus par semaine, 4 semaines de stage en Irlande)
- **Aide à la recherche de stage**

La voie scolaire s'adresse à des jeunes qui souhaitent développer leurs qualités notamment grâce aux nouvelles matières professionnelles, et qui veulent progresser dans les matières générales, tout en restant lycéen. Ils envisagent une poursuite d'études de Bac +2 à Bac +5.

## DEUX VOIES - UNE PÉDAGOGIE : REDONNER CONFIANCE

➤ **Transmettre en donnant du sens**, valoriser les talents, faire émerger les compétences.

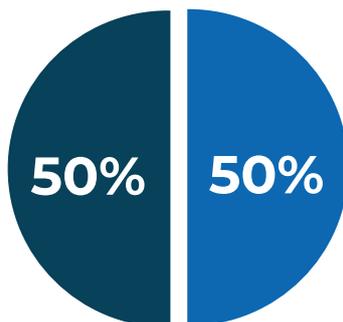
➤ **Mettre l'accent sur la relation et l'entraide** : accorder le droit à l'erreur dans les apprentissages et valoriser ce qui est réussi pour une maîtrise solide des compétences.

➤ **Créer un climat d'écoute et d'échange mutuel** entre les enseignants-formateurs et les élèves-apprentis.

## LES ENSEIGNEMENTS

### Matières professionnelles

- ♦ Commerce - Vente
- ♦ Économie-Droit
- ♦ Comptabilité
- ♦ Gestion-Administration
- ♦ Prévention Santé
- ♦ Environnement



### Matières générales

- ♦ Français
- ♦ Maths
- ♦ Histoire-Géo / EMC
- ♦ Anglais
- ♦ Espagnol
- ♦ Arts appliqués
- ♦ EPS
- ♦ Accompagnement personnalisé



# QUELLE FORMATION CHOISIR ?

- ◆ Recevoir et suivre les commandes.
- ◆ Mettre en valeur et approvisionner.
- ◆ Conseiller le client.



- ◆ Participer à l'approvisionnement,
- ◆ Vendre,
- ◆ Conseiller,
- ◆ Fidéliser le client,
- ◆ Participer à l'animation de la surface de vente,
- ◆ Assurer la gestion commerciale.

- ◆ Gérer les dossiers clients, fournisseurs, banques, et administration fiscale, RH, comptabilité courante commerciale.



## CONSTRUIRE UN PROJET PROFESSIONNEL ET POURSUIVRE DES ÉTUDES SUPÉRIEURES À NOTRE-DAME DU GRANDCHAMP



## DES ENTREPRISES PARTENAIRES



## RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTION

[www.nd-grandchamp.fr](http://www.nd-grandchamp.fr)



**FORMATIONS EN APPRENTISSAGE**  
**Campus de Saint-Quentin-en-Yvelines**  
**Notre-Dame du Grandchamp - UFA**  
7 rue Joël Le Theule  
78180 Montigny-le-Bretonneux  
Tél : 01.30.43.98.68

**SNCF** : Gare RER SNCF St-Quentin-en-Yvelines

### FORMATIONS SOUS STATUT SCOLAIRE

**Campus de Versailles**

**Notre-Dame du Grandchamp**

22 rue Henri de Regnier - 78000 Versailles (accès lycéens)

Tél : 01.39.24.12.80

**Gares RER SNCF** : Versailles Chantiers,

Versailles Château Rive gauche

**Bus Phébus** : 2, 3, 10



Suivez-nous !

