

EUROPASS - SUPPLEMENT AU DIPLOME Le présent Supplément au Diplôme suit le modèle élaboré par la Commission européenne, le Conseil de l'Europe et l'UNESCO/CEPES. Il vise à fournir des données indépendantes et suffisantes pour améliorer la "transparence" internationale et la reconnaissance académique et professionnelle équitable des qualifications (diplômes, acquis universitaires, certificats, etc). Il est destiné à décrire la nature, le niveau, le contexte, le contenu et le statut des études accomplies avec succès par la personne désignée par la qualification originale à laquelle ce présent supplément est annexé. Il doit être dépourvu de tout jugement de valeur, déclaration d'équivalence ou suggestion de reconnaissance. Toutes les informations requises par les huit parties doivent être fournies. Lorsqu'une information fait défaut, une explication doit être donnée.

1. INFORMATION SUR LE TITULAIRE DU DIPLOME

1.1 Nom(s) de famille:	
1.2 Prénom(s):	
1.3 Date de naissance :	
1.4 Numéro d'identification de l'étudiant (le cas échéant):	

2. INFORMATIONS SUR LE DIPLOME

2.1 Intitulé du diplôme :	Brevet de Technicien Supérieur COMMERCE INTERNATIONAL à référentiel européen
2.2 Principal(aux) domaine(s) d'étude couvert(s) par le diplôme:	Marketing, Langues Vivantes, Economie, Droit, Management, Vente à l'export, Négociation à l'international, techniques de Commerce International
2.3 Nom et statut de l'établissement ayant délivré le diplôme :	Ministère de l'Education Nationale, Rectorat de l'Académie de Versailles, Notre-Dame du Grandchamp, 97 rue Royale, 78000 Versailles
2.4 Nom et statut de l'établissement dispensant les cours :	Lycée privé sous contrat Notre-Dame du Grandchamp, 97 rue Royale, 78000 Versailles
2.5 Langue(s) de formation/d'examen:	Français et langue vivante (anglais, allemand, espagnol)

3. INFORMATIONS SUR LE NIVEAU DE DIPLOME

3.1 Niveau de qualification:	Brevet de Technicien Supérieur Niveau III (Bac +2) – Diplôme National de l'Enseignement Supérieur
3.2 Durée officielle du programme:	4 semestres d'études supérieures après le baccalauréat, 2.034 heures
3.3 Condition(s) d'accès:	Accès aux candidats titulaires du baccalauréat technologique, ou baccalauréat professionnel ou général ou d'un titre ou diplôme classé ou homologué au niveau IV. Sélection par la plateforme Parcoursup

4. INFORMATIONS SUR LE CONTENU ET LES RÉSULTATS OBTENUS

4.1 Organisation des études:	1 ^{ère} année : 26 semaines + stage de 9 semaines 2 ^{ème} année : 27 semaines + stage de 5 semaines
4.2 Exigences du programme:	Voir référentiel BTS COMMERCE INTERNATIONAL

Annexe V ORGANISATION DE LA FORMATION Annexe Va Grille horaire

BTS commerce international	Horaire de 1 ^{ère} année				Horaire de 2 ^{ème} année				Cycle de 2 ans ⁽¹⁾
	Semaine	a ⁽²⁾	b ⁽²⁾	Total a+b ⁽²⁾	Semaine	a ⁽²⁾	b ⁽²⁾	Total a+b ⁽²⁾	Total heures ⁽³⁾
1. Culture générale et expression	2	1	1	3	2	1	1	3	120
2. Langue vivante étrangère 1 : anglais	4	3	1	5	3	2	1	4	210
3. Langue vivante étrangère 2	4	3	1	5	3	2	1	4	210
4. Culture économique, juridique et managériale	4	4	0	4	4	4	0	4	240
5. Enseignement professionnel (EP) et général associé									870
Détail 5	Relation commerciale interculturelle (4)	4	2	2	6	2	2	2	180
	RCI en anglais et économie et gestion (co-intervention) (5)	1		1	4	2		2	90
	Mise en œuvre des opérations internationales (4)	5	3	2	7	6	4	2	330
	Développement commercial international (4)	5	3	2	7	4	2	2	270
	Total heures devant élèves	29	19	10		26	17	9	
Total heures enseignant	30	19	11	41	28	17	11	39	1650
Enseignement facultatif Préparation et suivi de césure	2	2	0	2	2	2		2	120
Enseignement facultatif Langue vivante 3	2	2	0		2	2		2	120

(1) Compte tenu du stage et de la période d'examen, le volume horaire du cycle pour l'étudiant est calculé sur une base théorique de 60 semaines de cours effectif.

(2) a : cours en division entière, b : travaux dirigés en demi-classe, a+b : horaires professeurs pour les divisions en demi-classe en cas de dédoublement des TD.

(3) Le total des heures étudiant sur la durée du cycle est fourni à titre indicatif.

(4) Les trois blocs de compétences font appel à des approfondissements spécifiques à l'enseignement de culture économique, juridique et managériale (CEJM appliquée). Il s'agit notamment des aspects de management interculturel, de droit international et de géopolitique (notions de géographie économique et humaine).

(5) L'horaire de co-intervention en RCI est pris en charge par un enseignant d'économie et gestion et l'enseignant d'anglais. Il peut se matérialiser par :

- des ateliers de pratiques relationnelles dans des contextes interculturels, des ateliers de production d'écrits ou activités orales dans des contextes digitaux, des ateliers d'animation de réseaux ;
- la préparation de missions ponctuelles (voyages d'étude, salons, missions export...) liées ou non aux stages ; - des modules d'aide personnalisée.

4.3 Précisions sur le programme (par ex. modules ou unités étudiées), et sur les points/notes/crédits obtenus

Annexe IV c RÈGLEMENT D'EXAMEN

BTS Commerce international			Voie scolaire dans un établissement public ou privé sous contrat, CFA ou section d'apprentissage habilité, Formation professionnelle continue dans les établissements publics habilités	Formation professionnelle continue dans les établissements publics habilités à pratiquer le CCF étendu	Voie scolaire dans un établissement privé, CFA ou section d'apprentissage non habilité, Formation professionnelle continue dans les établissements publics non habilités ou en établissement privé, enseignement à distance, candidats justifiant de 3 ans d'expérience professionnelle			
Épreuves	Unité	coef	forme	durée	forme	durée	forme	durée
E1 Culture générale et expression	U1	3	Ponctuelle Écrite	4h	CCF 3 situations d'évaluation		Ponctuelle Écrite	4h
E2 Langue vivante étrangère 2	U2	3	Ponctuelle écrite et orale	3h 20 min*	CCF 2 situations d'évaluation		Ponctuelle écrite et orale	3H 20 min*
E3 Culture économique, juridique et managériale	U3	3	Ponctuelle Écrite	4h	CCF 2 situations d'évaluation		Ponctuelle Écrite	4h
E4 Relation commerciale interculturelle en anglais et en français	U4	7	CCF 1 ou plusieurs situation(s) d'évaluation		CCF 1 ou plusieurs situation(s) d'évaluation		Ponctuelle écrite et orale	3h 45 min
E5 Mise en œuvre des opérations internationales	U5	5	Ponctuelle Écrite	4h	Ponctuelle Écrite	4h	Ponctuelle Écrite	4h
E6 Développement commercial international	U6	4	CCF 1 situation d'évaluation		CCF 1 situation d'évaluation		Ponctuelle orale	30 min
EF1 Communication en Langue vivante étrangère 3 **	UF1		Ponctuelle Orale	20 mn *	oral	20 mn*	Ponctuelle orale	20 mn*
EF2 Valorisation d'une année de césure	UF2		CCF 1 situation d'évaluation		CCF 1 situation d'évaluation		Ponctuelle orale	20 mn
EF3 Engagement étudiant	UF3		CCF 1 situation d'évaluation		CCF 1 situation d'évaluation		Ponctuelle orale	20 mn

* Temps de préparation identiques
 ** La langue vivante étrangère choisie au titre de l'épreuve facultative est obligatoirement différente de celle choisie au titre de l'épreuve obligatoire E2. Seuls les points au-dessus de la moyenne sont pris en compte

4.4 Système de notation et, le cas échéant, information concernant la répartition des notes :

Obtention des 120 ECTS si validation de l'examen.

Répartition ECTS 1ère année

	Heures de cours par semaine	Heures de cours par an	Heures de travail personnel par semaine	Heures de travail personnel par an	Charge de travail par an	ECTS
Culture générale et expression	2	60	2	60	120	5
Langue vivante étrangère 1 Anglais	4	120	2	60	180	7
Langue vivante étrangère 2	4	120	2	60	180	7
Culture économique, juridique et managériale	4	120	2	60	180	7
Relations commerciales interculturelles	4	120	2	60	180	7
Relations commerciales interculturelles et gestion en anglais	1	30	1	30	60	2
Mise en œuvre des opérations internationales	5	150	3	90	240	9
Développement commercial international	5	150	3	90	240	9
Stage 10 semaines à l'étranger	Séances ponctuelles	60	3	90	150	7
					1530	60

Répartition ECTS 2ème année

	Heures de cours par semaine	Heures de cours par an	Heures de travail personnel par semaine	Heures de travail personnel par an	Charge de travail par an	ECTS
Culture générale et expression	2	60	2	60	120	5
Langue vivante étrangère 1 Anglais	3	90	2	60	150	6
Langue vivante étrangère 2	3	90	2	60	150	6
Culture économique, juridique et managériale	4	120	2	60	180	7
Relations commerciales interculturelles	2	60	2	60	120	5
Relations commerciales interculturelles et gestion en anglais	2	60	3	90	150	6
Mise en œuvre des opérations internationales	6	180	4	120	300	12
Développement commercial international	4	120	3	90	210	8
Stage 6 semaines en France ou à l'étranger	Séances ponctuelles	60	3	90	150	5
					1530	60

4.5 Classification générale du diplôme (dans la langue d'origine) :

Non applicable.

5. INFORMATIONS SUR LA FONCTION DU DIPLOME	
5.1 Accès à un niveau d'études supérieur:	Selon conditions d'examen ou de recrutement : Licence Professionnelle, Licence 3ème année
5.2 Statut professionnel (si applicable):	Recrutement au niveau Technicien Supérieur

6. INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES	
6.1 Information complémentaire:	
6.2 Autres sources d'information:	Site internet de l'établissement : www.nd-grandchamp.fr

7. VALIDATION DU SUPPLÉMENT	
7.1 Date :	
7.2 Signature :	
7.3 Fonction :	
7.4 Tampon ou cachet officiel :	

